

Business Developer

Über uns

Revolve ist die zentrale Plattform für das smart TFM (*technisches Facility Management*). Wir verwenden die Informations- und Netzwerktechnologien um den Gebäudebetrieb zu erleichtern, optimieren und sicherzustellen.

Remote Portfolio Management, Augmented Smart Support und *AppStore* sind die Kernprodukte unserer Plattform.

Revolve: "Enabling Smart Facility Management".

Revolve ist ein StartUp in der frühen Entwicklungsphase.

Stellenbeschreibung

1. Verantwortlichkeiten

- + Volle Verantwortung für die Erreichung des Umsatzzieles
- + Volle Verantwortung für den Aufbau und die Entwicklung des Kundennetz
- + Mitverantwortung für die Geschäftsentwicklung
- + Mitverantwortung für den Verkaufsprozess

2. Aufgaben

- + Definition der Vertriebsstrategie
- + Erstellung einer detaillierten und priorisierten Liste von *Leads*
- + Kundenakquise (von der Kontaktaufnahme bis zum Vertragsabschluss)
- + Definition von neuen *Business Cases* mit der Geschäftsleitung
- + Regelmässige Analyse der Marktentwicklung

Sie

- + Kontaktfreudigkeit und Überzeugungskraft
- + Analytisches, strukturiertes und strategisches Denken
- + Flair für Geschäftsentwicklung und Ausdauer
- + Kenntnisse und Erfahrung in der Prozessgestaltung

Tönt interessant und sinnvoll für Sie? Wir freuen uns von Ihnen zu hören.

Kontakt

Stéphane Nicolas

stephane@my-revolve.ch