

Business DeveloperIn

Über uns

“Habe ich das Licht gelöscht? Ist die Lüftung in Betrieb? Wieso ist es so warm?!”

Kommt Ihnen das bekannt vor? Die Facility Managers stellen sich auch regelmässig diese Fragen. Hier ist Revolve die Antwort: Wir entwickeln eine zentrale Plattform für das smart *technisches Facility Management*.

Unser Ziel? Ein einfacher, effizienter und optimierter Gebäudebetrieb.

Revolve ist ein StartUp in der frühen Entwicklungsphase.

Stellenbeschreibung

1. Verantwortlichkeiten

- + Verantwortung für die Erreichung des Umsatzzieles
- + Verantwortung für den Aufbau und die Entwicklung des Kundennetz
- + Mitverantwortung für die Geschäftsentwicklung
- + Mitverantwortung für den Verkaufsprozess

2. Aufgaben

- + Definition der Vertriebsstrategie
- + Erstellung einer detaillierten und priorisierten Liste von *Leads*
- + Kundenakquise (von der Kontaktaufnahme bis zum Vertragsabschluss)
- + Definition von neuen *Business Cases* mit der Geschäftsleitung
- + Regelmässige Analyse der Marktentwicklung

Sie

- + Kontaktfreudigkeit und Überzeugungskraft
- + Analytisches, strukturiertes und strategisches Denken
- + Flair für Geschäftsentwicklung und Ausdauer
- + Idealerweise: Kenntnisse und Erfahrung in der Prozessgestaltung

Tönt interessant und sinnvoll für Sie? Wir freuen uns von Ihnen zu hören.

Kontakt

Stéphane Nicolas

stephane@my-revolve.ch