

Sales Consultant in Zürich

(60 - 80%)

Seit 2018 unterstützt Volunty Unternehmen bei der Förderung eines ganzheitlichen Arbeitsplatzes und der Bindung von Mitarbeitern an ihr Unternehmen. Als führender Software - und Service - Anbieter im Bereich Employee Engagement und Corporate Volunteering revolutioniert Volunty mit einer kundenspezifischen Software und Service Lösung die Koordination, Kommunikation und Auswertung von Mitarbeiteraktivitäten innerhalb des Firmennetzwerkes. Das Team von Volunty steht hinter der Mission, ein engagiertes und attraktives Arbeitsumfeld zu schaffen, um langfristig Mitarbeiter und Unternehmen aneinander zu binden. Werde Teil dieses Teams!

Aufgabenprofil:

- Eigenverantwortliche Akquise von KMUs und Grossunternehmen in der deutschsprachigen Schweiz
- Beratung von Unternehmen zu den Volunty Services/ Produkten im Bereich Employee Engagement und Corporate Volunteering
- Teilnahme an Kundenmeetings und Workshops in Absprache mit der GL
- Bedürfnisse von Entscheidungsträgern abholen und diese mittels Fakten, Nutzenargumentationen und Use Cases überzeugen
- Kontinuierliche und eigenverantwortliche Pflege des CRM-Systems

Deine Vorteile:

- Vielseitige, verantwortungsvolle und selbständige Arbeit in einem erfolgreichen Startup
- Arbeit in einem jungen, hochmotivierten und dynamischen Team
- Aufbau eines eigenen Kundenportfolios sowie Gestaltungs- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einem innovativen Umfeld
- Tolles Netzwerk zu nationalen und internationalen Firmen
- Attraktive, erfolgsorientierte Entlohnung (fixe & variable Komponente), eine moderne Infrastruktur sowie die Mitbenutzung eines Geschäftsautos

Wir erwarten:

- Offenheit, Authentizität, Motivation, Engagement, Ehrgeiz, Teamfähigkeit
- Flüssend in mind. Deutsch und Englisch, bevorzugter Weise auch in Französisch (in Wort und Schrift)
- Erfahrung mit Umsatzzielen sowie mind. 1 Jahr Erfahrung im Verkauf (Aussendienst von Vorteil)
- Starke Verkaufsmentalität mit Disziplin, sowie Kontakte auf Entscheider-Ebene
- Selbstbewusstes, gepflegtes Auftreten in der Zusammenarbeit mit potenziellen und existierenden Kunden
- Flexibilität im Hinblick auf Arbeitszeiten, Reisebereitschaft von Vorteil

Fühlst du dich angesprochen? Dann schick uns deine Bewerbung!

Deine Ansprechpartnerin Dominique steht dir bei Fragen zur Verfügung.



Email: dominique.esser@volunty.com

Telefon: +41 44 431 33 77

Das Volunty - Team freut sich auf deine Kontaktaufnahme – bis bald!