



MOVEMENT

## Leiter Retail

Möchten Sie Teil einer Erfolgsgeschichte werden? Lieben Sie es, mit Engagement und Einsatz zu Erfolg zu gelangen? Haben Sie ein Gespür für Menschen und Interesse an nachhaltiger Mobilität und Lifestyle? Dann sind Sie bei EGO Movement genau richtig! Wir sind der führende Anbieter für stilvolle, elektrische Zwei- und Dreiradmobilität.

## Über uns

EGO Movement ist ein junges, schnell wachsendes Unternehmen aus Zürich mit Standorten in Bern, Basel, Luzern, Zug, Stuttgart, München, Hamburg und Berlin. Wir zielen auf eine Evolution der Fortbewegung in und um die Stadt ab: mehr stilvolle, individuelle und nachhaltige Mobilität im urbanen Raum. Mit unseren innovativen E-Bikes, E-Cargo-Lösungen und E-Rollern mischen wir den Europäischen Mobilitätsmarkt auf. Wir sind ein dynamisches Team das seinen Teil zur nachhaltigen Entwicklung unserer Städte beitragen will.

Pensum & Arbeitsort

Pensum: 100%, 42.5h Woche, Dienstag bis Samstag

Arbeitsort: Zürich

Reporting Line: Leiter Verkauf

## Aufgaben

### Strategy & Execution:

- Definieren der Retail-Strategie zusammen mit der Geschäftsführung
- Implementierung der definierten Strategie, volle P&L-Verantwortung
- Führung des Teams um die Strategie zu implementieren, volle Personalverantwortung für 10+ Mitarbeiter inkl. Rekrutierung neuer Mitarbeiter
- Budgetierung, Zielsetzung und Überwachung der Zielerreichung sowie Unterstützung des Teams zur Zielerreichung
- Definieren und Verbessern der Prozesse
- Sicherstellen dass zu jeder Zeit die nötigen Produkte an Lager sind an jedem Standort
- Sicherstellen dass Stores jederzeit dem Corporate Image entsprechen, dass diese sauber und geordnet sind

### Products & Pricing:

- Identifizierung der momentanen und zukünftigen Kundenbedürfnisse
- Definieren von neuen Produkten zusammen mit der Product Development Funktion
- Erarbeiten / Erweiterung der Pricing-Strategie
- Verbesserung der langfristigen Kundenbindung

### Marketing:

- Erarbeiten von Marketing-Initiativen und Marketing-Materialien zusammen mit der Marketing-Funktion
- Definition und Umsetzung von lokalen Marketing-Aktivitäten zur Umsatzsteigerung jedes Stores zusammen mit dem Store-Personal

### Business Development:

- Scouting für neue Store-Locations
- Verhandlung der Mietverträge



MOVEMENT

- Aufsetzen von neuen Stores im EGO Movement Corporate Design
- Rekrutierung, Einarbeitung und Coaching neuer Mitarbeiter

### **Ihr Profil**

- Sie haben Erfahrung in der Verkaufsleitung und eine klaren Track Record in Bezug auf Umsatzentwicklung
- Sie verstehen Retail und wissen wie sich ein Lifestyle-Brand in Szene setzt
- Sie lernen schnell was die Kundenbedürfnisse sind und setzen alles daran dem Kunden eine tolle «Customer experience» zu geben
- Sie verstehen strukturierten Verkauf und haben Grundkenntnisse in Bezug auf technische Produkte
- Sie sind die/der geborene Verkäufer/in und zeigen dem Team wie ein erfolgreicher Abschluss funktioniert
- Vorzugsweise besitzen Sie einen Bachelor oder einen Master einer anerkannten Hochschule oder Fachhochschule
- Ausserdem kommunizieren Sie stilsicher in Deutsch und sind konversationssicher in Englisch und Französisch
- Sie möchten ein 100%-Pensum und sind auch Samstags einsatzbereit

Wir wenden uns an eine selbständige, flexible, kundenorientierte Person mit einem gepflegten und sympathischen Auftreten.

Es erwartet Sie ein dynamisches und junges Umfeld welches ein hohes Mass an Eigenständigkeit und Flexibilität fordert und exzellente Aufstiegschancen sowie eine ansprechende Vergütung mit sich bringt.

Senden Sie Ihre vollständige Bewerbung mit der Referenz «Leiter Retail» an Marie So unter [hr@egomovement.com](mailto:hr@egomovement.com). Bitte nennen Sie uns zudem, wo Sie unsere Ausschreibung gesehen haben. Wir freuen uns auf Sie!