



Business Developer & Sales expert

Das junge Startup inTrails bietet eine Trailerstellungsplattform und eine App zum Ablaufen dieser Trails. inTrails ist einzigartig, da es Unternehmen erlaubt, ohne Investitionsrisiken herausstechende massgeschneiderte und multimediale Trails zu erstellen.

Nach einer Entwicklungsphase wollen wir nun erste Geschäftspartner gewinnen und die inTrails App als Sightseeing Guide und Freizeitaktivität etablieren. Wir wollen schnell einen starken Heimmarkt aufbauen und auch international expandieren. Für diese Expansion brauchen wir deine Hilfe.

Deine Aufgaben:

- Enge Zusammenarbeit mit den Gründern in Bereichen der Geschäftsentwicklung
- Marktverantwortlicher für Deutschland (oder Österreich)
- Kundengewinnung in der Schweiz und deinem eigenen Zielmarkt
- Planen und Realisierung von Marketingaktivitäten & -Instrumenten
- Vertretung von inTrails an Events und Startup-Wettbewerben

Dein Profil:

- Beendetes oder fortgeschrittenes Studium (Vorzugsweise Wirtschaft)
- Gute Kenntnisse in Marketing und Verkaufsstrategien
- Fließend in Deutsch und Englisch
- Unternehmerisches Denken
- Hochmotivierter kreativer Teamplayer
- Erfahrung im Verkauf und ein existierendes Netzwerk ist ein grosses Plus
- Kenntnisse des Tourismusmarktes sind ein Vorteil

Wir bieten:

- Grosse Verantwortung von Beginn weg
- Mitgestaltungsmöglichkeiten bei der zukünftigen Entwicklung von inTrails
- Hohe Autonomie und Flexibilität, wo du wann arbeiten willst
- Ein motiviertes Team
- Erfolgsorientierte Kompensation

Die Formalitäten: Pensum 20%-60% | Start date: asap | Ort: Wo du willst

Fragen? Kontaktiere Patrick Kaufmann: patrick.kaufmann@intrails.ch

Willst du das inTrails-Team verstärken? Grossartig! Schreib uns ein Mail mit deinen Beweggründen und deinem CV an patrick.kaufmann@intrails.ch. Wir freuen uns, von dir zu hören!

Intrails GmbH,
Brühlgartenstrasse 1
8400 Winterthur

Web: www.intrails.ch
Mail: sales@intrails.ch
Tel: 079 919 87 31