



Title:

B2B Business Development / Sales Executive - CoFounder

About BizMeet:

BizMeet is location-based services (LBS) app which offers real-time location sharing, on a world wide scale, between contacts that are using the app. Our product is currently available for the B2C Android and iPhone markets through the App Store and Google Play. The free B2C product offers more features and functionality to its users than comparable products in the market, and more product features await to be rolled out. As a result, we have enjoyed steady growth since the introduction of BizMeet to the market.

We are now looking to roll out our product to the B2B market and need a Business Development Executive to step in as a partner/cofounder and to lead all aspects of this effort. The B2B market include industry areas such as field services, transportation, delivery, events etc., in the utilization of mobile workforce management and customer service.

BizMeet is a collaboration project between the two companies innovatIT AG out of Zurich and Morangie AG out of St. Gallen. For more information on the BizMeet project you can visit our website at <https://www.bizmeet-hub.com/>.

What you bring:

- Thorough background in B2B business development / sales experience / account management
- Preferably experience in software sales and/or selling to our target industries
- Sales strategy and process experience
- Fluency in English and ideally German. Any other languages would be a plus
- An understanding of product marketing and social media marketing
- A desire to be part owner of a company
- A team player with good listening skills and is not afraid to speak up

What we offer:

- Equity position based on desired ownership stake
- Commission based income – no fixed salary
- A fun product offering loads of opportunity
- Flexible work environment
- Ability to work remotely from your home office
- A fun easy-going team

If you are interested, then please contact us at info@bizmeet-hub.com. We look forward hearing from you!



Titel:

B2B Business Development / Sales Executive – als Gründungsmitglied

BizMeet - ein Überblick:

BizMeet ist ein App für standortbezogene Dienste, die weltweite Echtzeit-Ortung zwischen den App-Benutzern ermöglicht. Die App ist derzeit als B2C-Produkt kostenlos auf Android und iPhone via Apple Store resp. Google Play erhältlich. Das Produkt bietet seinen Nutzern mehr Funktionalität als vergleichbare Konkurrenzprodukte auf dem Markt. Weitere Funktionen warten auf die Markteinführung. Seit der Lancierung von BizMeet ist die Benutzer-Community kontinuierlich gewachsen.

Wir sind planen unser Produkt neu auf den B2B-Markt zu etablieren und benötigen dafür einen Business Development Partner, der als Mitgründer auftritt und den Verkauf und das Business Development gesamtheitlich mitgestaltet und steuert. Der genaue Marktfokus muss noch erarbeitet werden, wird aber typischerweise Bereiche wie Außendienst, Transport, Lieferservice oder Eventorganisation umfassen. Besonders interessant ist das Produkt für Mobile Workforce Management und im Bereich Kundenservice.

BizMeet ist ein Kooperationsprojekt der Unternehmen innovateIT AG aus Zürich und Morangie AG aus St. Gallen. Für weitere Informationen über BizMeet besuchst du am besten unsere Website unter <https://www.bizmeet-hub.com/>.

Was du mitbringst:

- Fundierter Hintergrund in B2B Business Development / Vertriebserfahrung / Account-Management
- Vorzugsweise Erfahrung im Software-Vertrieb und/oder Verkauf in unsere Zielmärkte
- Erfahrung in der Erarbeitung einer Verkaufsstrategie.
- Deutsch- und idealerweise Englisch-Kenntnisse. Jede andere Sprache ist ein Pluspunkt.
- Kenntnisse und Erfahrung im Produktmarketing und Social Media Marketing
- Den Wunsch, Miteigentümer des Unternehmens zu sein.
- Ein Teamplayer mit Sozialkompetenz.

Was wir anbieten:

- Miteigentum an der Firma mit flexibler zu definierender Beteiligungsquote.
- Ein interessantes Produkt mit vielen Möglichkeiten und Gestaltungsspielraum.
- Provisionsbasiertes Einkommen - kein Fixgehalt
- Flexible Arbeitsumgebung, Arbeiten aus dem Home-Office.
- Ein angenehmes, unkompliziertes Team.

Wenn du interessiert bist, dann kontaktiere uns bitte unter info@bizmeet-hub.com. Wir freuen uns darauf, von dir zu hören!