



Partner, Sales & Marketing

Dies ist eine einmalige Opportunity für eine unternehmerische Persönlichkeit, in einem innovativen jungen Technologie-Startup einen digitalen Marktplatz für Eventplanung (B2B2C) zu einem weltweit führenden Marktplatz ausbauen und etwas Bedeutungsvolles schaffen zu können. Wir suchen eine erfahrene und eigenverantwortliche Person mit starkem Unternehmergeist und Wachstumsdenken. Im Bereich Sales & Marketing bist du für das Wachstum der Plattform verantwortlich. Das heisst konkret Dienstleister für Events (z.B. Caterer, Bands, Fotografen) und Planer von Events (z.B. private Events wie Hochzeiten, Geburtstagfeste, kleine Corporate Events wie Weihnachtsfeiern) auf die Plattform bringen und betreuen. Der Fokus ist klar auf der operativen Umsetzung, aber auch strategisches und konzeptionelles Denken ist Dir nicht fremd.

Du wirst direkt mit unseren Gründern zusammenarbeiten und die volle Verantwortung für unsere Programme zur Kundenakquise, Benutzeraktivierung, Kundenbindung und Markenentwicklung übernehmen.

Hauptverantwortlichkeiten und gewünschte Erfahrung

- Du baust Kontakte und Beziehungen zu Dienstleistern in der Eventbranche in der Schweiz auf. Der Fokus ist zuerst einmal auf der Deutschschweiz.
- Du definierst, misst und berichtest die Performanz aller Vertriebs- und Marketingkanäle, Kampagnen und bewertest sie anhand von ROI- und KPI-Zielen, einschliesslich der Gewinnung und Bindung von Neukunden.
- Du treibst die Weiterentwicklung unserer Marke und Markenpositionierung voran, die unsere Zielgruppen anspricht und engagiert.
- Du vertrittst EvoUnce bei Konferenzen und Startup Events, oft zusammen mit den anderen Gründern
- Erfahrung in der Kundenakquise über alle Performance Kanäle (SOM, SEA, SEO, Display, Video) inkl. Funnel-Analyse, Conversion Rate-Optimierung, Kundenaktivierung und -bindung, Content-Marketing
- Erfahrung in der Event Branche in der Schweiz. Idealerweise ein bestehendes Netzwerk in dem Bereich.
- Erfahrung in Online Sales, Partner Sales, Telesales oder Direktvertrieb
- Du bist ein Selbststarter, organisiert und selbstmotiviert mit der Fähigkeit, Ziele zu definieren und Prioritäten für deine Arbeit zu setzen.
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten in Englisch und Deutsch

Das treibt dich an



- Du möchtest was bewegen, eine grosse Ambition und Vision inspiriert dich
- Du nimmst Herausforderungen sportlich an und hast gelernt mit Rückschlägen umgehen zu können

Über Evounce

Evounce ist ein online Marktplatz für Eventplanung von privaten oder kleinen Firmenevents. Eventplaner können alle Dienstleister, die sie benötigen auf der Plattform finden. Dies geht entweder wie darüber, die einzelnen Dienstleister durchzugehen und dann direkt anzuschreiben oder ganz einfach, indem das Event auf der Plattform publiziert wird. Passende Anbieter bekommen dann eine Nachricht und können dem Planer ein konkretes Angebot machen. Dieser muss nur noch akzeptieren und der Vertrag wird automatisch erstellt. Das spart Zeit und Nerven auf beiden Seiten.

Die Plattform wurde komplett selbst programmiert und entwickelt. Es gibt noch eine Menge neuer Ideen, die wir umsetzen möchten, diese werden nach Kundennutzen priorisiert. Mehr Informationen findest Du auf evounce.ch.

Rahmenbedingungen

Evounce wurde im Februar 2018 gegründet und ist von den vier Gründern selbst finanziert. Als Partner steigst du als Geschäftspartner und Gesellschafter ein und bist entsprechend bereit dich bei künftigen Finanzierungsrunden mit Kapital am Unternehmen zu beteiligen (momentan jedoch nicht geplant). Du bekommst Firmenanteile, welche in Tranchen überschrieben werden (zeitlich verteilt, da Du ja erst einen Mehrwert generieren musst). Somit bekommst Du die Chance den Unternehmenserfolg direkt zu steuern und davon zu profitieren.

Bewerbung

Sende deine Bewerbung an stefan.gedamke@evounce.com, zusammen mit einem Motivationsschreiben, warum du zu Evounce passen würdest.