



MOVEMENT

## **Store Manager Zürich**

Are you passionate about being part of a start-up? Lieben Sie es, mit Engagement und Einsatz zu Erfolg zu gelangen? Haben Sie ein Gespür für Menschen und Interesse an Nachhaltiger Mobilität und Lifestyle? Möchten Sie bei überdurchschnittlicher Leistung richtig viel verdienen?

Dann sind Sie bei uns genau richtig! Wir sind der führende Anbieter für stilvolle, elektrische Zwei- und Dreiradmobilität.

### **Über uns**

EGO MOVEMENT ist ein schnell wachsendes Start-Up aus Zürich mit einer Europaweiten Präsenz und Standorten in Zürich, Bern, Basel, Luzern, München, Berlin und Stuttgart.

Wir sind ein dynamisches, junges Team das seinen Teil zur nachhaltigen Entwicklung unserer Städte beitragen will mit innovativen, stilvollen Produkten.

Sie erwartet ein anspruchsvolles und stimulierendes Umfeld in dem Sie viel Eigenverantwortung erhalten und in dem aber auch viel gefordert wird.

Nach einem erfolgreichen Einstieg bei uns sind zahlreiche Aufstiegschancen vorhanden und Sie haben die Chance als Mitglied des Core-Teams Teil unserer Erfolgsgeschichte zu werden.

### **Anforderungen**

Wir suchen eine aufgestellte, dynamische Person mit viel Eigeninitiative, die gerne mit anpackt. Flexibilität, Aufgeschlossenheit und Verantwortungsbewusstsein Charaktereigenschaften sein die Sie

- Sie bringen eine Faszination für technische Produkte mit und haben ein Interesse Elektromobilität
- Sie sind die/der geborene Verkäufer/in mit entsprechender Erfahrung im können eigenständig ein Ladengeschäft führen, vermarkten und
- Vorzugsweise besitzen Sie eine technische Grundausbildung mit Weiterbildung oder
- Ausserdem kommunizieren Sie stilsicher in Deutsch, Französisch und konversationssicher Englisch
- Sie können 100% und auch am Samstag
- Arbeitsort ist primär unser neuer Store im Bern Mittelland und Sie rapportieren direkt an den Verkaufsleiter.



## Ihre Aufgaben

Wir bieten eine Stelle mit viel Selbstständigkeit und hoher Verantwortung:

- Sie kümmern sich um alle Aspekte des Store Managements, inklusive Verkauf, Personalplanung, Öffnungszeiten, Prozesse, Inventarplanung etc.
- Sie planen die Marketing- und Verkaufsstrategie Ihres Stores
- Sie kümmern sich mit einem Lächeln um Ihre Kunden und führen den Verkaufsprozess durch von der Akquise bis zum Abschluss
- Betreuung und Unterstützung von bestehenden sowie neuen Kunden
- Sie arbeiten mit hoher Eigenverantwortung um Ihre Ziele zu erreichen

## Pensum & Arbeitsort

Pensum : 100% 42.5Woche

Arbeitsort : Bern Mittelland

Reporting Line: Leiter Verkauf

## Kontakt

Wollen Sie ein Teil unserer Erfolgsgeschichte werden? Sehen Sie sich als unser/e nächste/r Store Manager/in Mittelland? Dann melden Sie sich bei uns!

Senden Sie Ihre vollständige Bewerbung mit der Referenz «Store Manager Mittelland» an Yves Müller unter [hr@egomovement.com](mailto:hr@egomovement.com). Bitte nennen Sie uns zudem, wo Sie unsere Ausschreibung gesehen haben. Herzlichen Dank!