

Sales & Growth Hacker*in

Wer wir sind

Wir sind ein geniales Team von Startuppern die eine AI-basierte Leadership Software erstellt haben, die Unternehmen transformieren wird. Mehr Engagement, bessere Performance – und mehr Spass an der Arbeit? Nach mehreren Jahren Research, Algorithmus Development und Entwickeln der digitalen Lösungen stehen wir jetzt an der Startrampe und suchen dich!

Fabrice deckt alles Technische ab, Lars Research und Development, Luca Co-Business-Development und jetzt suchen wir noch eine(n) Sales & Growth Hacker*in, der (die) den Sales-Lead übernimmt und uns in den Markt katapultiert.

Wer du bist

Das Wichtigste zuerst: Du bist ein(e) Macher*in! Was dich antreibt ist unser Tool dorthin zu bringen, wo wir Impact generieren können – zu den Kunden. Und wie es so ist mit einer richtig disruptiven Idee, braucht es dafür viel Energie mit Telefon und Kontaktaufnahmen – aber du bist nicht alleine. Wir gehen den Weg zusammen. Du hast die Verantwortung für den Bereich und kannst diesen from scratch mitentwickeln und aufbauen. Deutsch muss deine Muttersprache sein, Englisch und jede weitere Landessprache sind hilfreich. Dein Alter ist uns weniger wichtig, aber Power und Engagement für die Sache musst du mitbringen.

Was du machen wirst

Als Sales & Growth Hacker*in findest du Unternehmen und deren AnsprechpartnerInnen als potenzielle Kunden. Das heisst, dass du viel Zeit am Telefon und dann natürlich beim Kunden verbringen wirst. Du gewinnst Neukunden und betreust die bereits bestehenden. Hierbei baust du unsere Kundenbeziehungen aus und bist an der Mit- und Weiterentwicklung des Produktes beteiligt. Bei Produktneuerungen informierst du unsere Kunden und nimmst auch deren Änderungs- oder Verbesserungsvorschläge entgegen. Spannend ist hierbei zudem, dass du den Markt beobachtest und, gemeinsam mit dem Entwicklungsteam, auf veränderte Bedingungen reagieren wirst. Du bist hierbei die Schnittstelle zwischen den Kunden und dem Entwicklungsteam. Nicht zuletzt repräsentierst du uns bei Kundenbesuchen und auf Veranstaltungen und bist somit einer unserer wichtigsten Ambassadors. Langfristig gesehen gibt es die Option, dein Sales- und Support-Team aufzubauen.

Was sonst noch cool ist

Mitten in Zürich, leckere BBQ, eine sonnige Terrasse mit Blick auf die Limmat, viel Flexibilität und ganz viel Spass bei der Arbeit. Jeder Tag ist anders :) Und natürlich ein smartes, ultra-motiviertes Team! Wenn du jetzt auch noch nach einer spannenden neuen Herausforderung mit grossem Weiterentwicklungspotenzial und einer Vergütung basierend auf Ergebnissen suchst: Join us!

Hört sich das alles nach DIR an? Dann sende uns deinen CV noch heute an joinus@quantonomics.com. Wir freuen uns darauf!